

We are hiring!



Senior Institutional Sales/ Key Account Management Fund Platform (w/m/d)

Frankfurt a.M. | Vollzeit | Hybrid | unbefristet

In Dir steckt so viel Potenzial

Wir suchen Talente wie Dich. Mit Erfahrung, Power und Sinn für Zusammenhalt! Menschen, die gemeinsam mit uns MorgenFund weiter aufbauen. Bei uns findest Du keine starren Strukturen und Abläufe – bei uns findest Du Gestaltungsmöglichkeiten, Offenheit für neue Denkweisen und ein wertschätzendes Miteinander

MorgenFund – die Drehscheibe für Investmentlösungen

Als Wertpapierinstitut mit Hauptsitz in Deutschland und Zweigniederlassung in Luxemburg vereinen wir fachliche Expertise und persönliche Nähe mit intelligenter Technologie. Wir sind ein Team aus unterschiedlichsten Kolleginnen und Kollegen. Mit dem Wunsch, bei MorgenFund das Investieren in Fonds wirklich weiterzudenken und für alle zugänglicher zu machen. Daran arbeiten wir gemeinsam – Tag für Tag. Wir fragen Dich nicht, wo Du in fünf Jahren stehen möchtest, sondern, was wir gemeinsam erreichen können.

Was Du bei uns machen kannst

- ☑ Du verantwortest die Sicherung und den Ausbau der bestehenden institutionellen Kundenbeziehungen und die Zusammenarbeit mit strategischen Partnern
- ☑ Du bist verantwortlich für die Akquisition neuer institutioneller Geschäftsbeziehungen durch überzeugende Präsentationen in Kundenterminen und Pitches
- ☑ Zu Deinen Aufgaben gehört neben der Akquisition die laufende Beratung und Betreuung dieser Kunden
- ☑ Du entwickelst Vertriebsstrategien für Kunden und baust das Netzwerk geeigneter institutioneller Kunden eigenverantwortlich aus
- ☑ Du arbeitest ertragsorientiert, analytisch und Daten-getrieben und optimierst kontinuierlich unser Kunden-Portfolio
- ☑ Du antizipierst die Bedürfnisse institutioneller Kunden frühzeitig und lässt diese bei der Entwicklung von Dienstleistungen und Produkten einfließen
- ☑ Du bringst Deine umfassenden fachlichen, regulatorischen und rechtlichen Kenntnisse in die Kundenbeziehungen und die strategischen Planungsaktivitäten des Bereiches ein
- ☑ Du arbeitest eng mit den Produktmanagement-, IT- und Operations-Teams zusammen, um Lösungen für Kundenbedürfnisse zu schaffen

Zeig uns, was Du kannst

Wir bauen auf Menschen, die ihre Expertise einbringen und durch Kollegialität und Neugier das gemeinsame Ganze voranbringen.

- ✔ Du hast eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann/-frau oder eine andere kaufmännische Ausbildung bzw. ähnliche Qualifikation.
- ✔ Du hast mehrere Jahre Erfahrung in einer kundenorientierten Vertriebsfunktion im Verwahrstellen-/Fondsplattform-Bereich oder Asset Management
- ✔ Du punktest mit einer nachgewiesenen Erfolgsbilanz bei der Arbeit mit institutionellen Kunden und besitzt ein etabliertes Kundennetzwerk
- ✔ Du hast eine strategische Denkweise mit tiefem Verständnis für das Kundensegments/ die Branche, Trends und den Wettbewerb
- ✔ Du hast ein gutes Verständnis der Wertschöpfungskette und der administrativen/ operativen Prozesse rund um das institutionelle Fonds-Plattform- und Verwahrungsgeschäft
- ✔ Du kennst Dich aus mit den regulatorischen Rahmenbedingungen im Depotgeschäft und bei institutionellen Kunden
- ✔ Du beweist strategisches Geschick in der Anbahnung neuer (auch komplexer und individueller) Kundenverbindungen sowie nachgewiesene Fähigkeit, ein umfangreiches und wechselseitiges Netzwerk auf C-Ebene aufzubauen
- ✔ Eine hohe Arbeitsmoral und lösungs- und kundenorientiertest Denken und Handeln zeichnen Dich aus
- ✔ Deine exzellenten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch können sich sehen lassen

Stell Dir vor, Du wärst schon bei uns

Wenn sich Investieren mit MorgenFund anders anfühlen soll, dann sollte sich auch Arbeiten bei MorgenFund anders anfühlen: durch Dich!

Wir honorieren Deinen Einsatz bei uns mit einem attraktiven Gehalt, betrieblicher Altersvorsorge, RMV-Premium-JobTicket, flexiblen Arbeitszeiten, verschiedenen Arbeitsmodellen (on-site oder hybrid), Equipment für Dein Homeoffice, modernen Büros sowie vielen weiteren Benefits.

Wir setzen uns für Chancengleichheit, Vielfalt und Integration am Arbeitsplatz ein. Für uns zählt, dass Du Dich bei uns wohlfühlst!

Wir wollen Dich kennenlernen. Bist Du bereit?



jobs@morgenfund.com

Schaue gerne auf unserem LinkedIn Profil vorbei:



[Informationen zu unseren Datenschutzhinweisen für Bewerber finden Sie auf unserer Homepage -
> [Webseite](#) | [Datenschutz](#) | [Rechtliches](#) | [MorgenFund](#).]