

We are hiring!



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst/ Partnerbetreuung (w/m/d) mit Entwicklungsmöglichkeit zum Junior Key Account Manager

Frankfurt a.M. | Vollzeit | Hybrid | unbefristet

In Dir steckt so viel Potenzial

Wir suchen Talente, wie Dich. Mit Erfahrung, Power und Sinn für Zusammenhalt! Menschen, die gemeinsam mit uns MorgenFund weiter aufbauen. Bei uns findest Du keine starren Strukturen und Abläufe – bei uns findest Du Gestaltungsmöglichkeiten, Offenheit für neue Denkweisen und ein wertschätzendes Miteinander.

MorgenFund - die Drehscheibe für Investment-Lösungen

Als Wertpapierinstitut mit Hauptsitz in Deutschland und Zweigniederlassung in Luxemburg vereinen wir fachliche Expertise und persönliche Nähe mit intelligenter Technologie. Wir sind ein Team aus unterschiedlichsten Kolleginnen und Kollegen. Mit dem Wunsch, bei MorgenFund das Investieren in Fonds wirklich weiterzudenken. Für alle zugänglicher zu machen. Daran arbeiten wir gemeinsam – Tag für Tag. Wir fragen Dich nicht, wo Du in 5 Jahren stehen möchtest, sondern was wir gemeinsam erreichen können.

Was Du bei uns machen kannst

- Du betreust unsere Kooperationspartner im Rahmen des Investmentfondsgeschäfts. Dabei stehst Du diesen als kompetenter Ansprechpartner bei ihren Anfragen zu unseren Produkten, Dienstleistungen und zu Abwicklungsthemen zur Seite
- Zu Deinen Aufgaben gehören hierbei unter anderem auch das Erstellen von Reportings für unsere Partner, sowie die Pflege der Stammdaten unserer Vertriebspartner
- Du bist das wichtige Bindeglied zwischen den Kooperationspartnern und dem Vertriebsteam der Key Account Manager und unterstützt diese auch bei der Anbindung neuer Partner an MorgenFund
- Wenn es Dir Freude bereitet, kannst Du ebenso gelegentlich an Messen und Veranstaltungen teilnehmen und die Vertriebskollegen hierbei mit unterstützen
- Durch Dein freundliches verbindliches Auftreten stärkst Du die Kundenbeziehung zu unseren Kooperationspartnern. Im stetigen Austausch mit diesen erkennst Du hierbei auch Vertriebspotentiale und bringst Verbesserungsvorschläge oder neue Ideen zur Weiterentwicklung unseres Produkt- und Leistungsspektrums aktiv mit ein
- Wenn Du Lust hast, unterstützen wir Dich dabei - nach einer Einarbeitungszeit und bei entsprechender Eignung - tiefer in vertriebliche Themen einzusteigen und dich zum Junior Key Account Manager weiterzuentwickeln. Dir werden in dem Zuge eigene Kooperationspartner zugeordnet, für deren Entwicklung/Ausbau der gemeinsamen Geschäftsbeziehung Du Verantwortung übernehmen darfst.

Zeig uns, was Du kannst

Wir bauen auf Menschen, die ihre Expertise einbringen und durch Kollegialität und Neugier das gemeinsame Ganze voranbringen.

- ✓ Du hast eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann/-frau oder eine andere kaufmännische Ausbildung bzw. ähnliche Qualifikation.
- ✓ Du hast Dich bereits in der Vergangenheit mit Investmentfonds beschäftigt und hast Interesse an diesem Marktsegment
- ✓ Du kennst Dich aus im Vertrieb und im Umgang mit Kunden
- ✓ Du gehst gerne proaktiv auf Menschen zu, bist kontaktfreudig und siehst komplexen Aufgabenstellungen stets eine Herausforderung
- ✓ Du überzeugst mit einem sicheren Auftreten und einer selbständigen Arbeitsweise
- ✓ Sie punktest mit sehr gutem Deutsch, sowohl mündlich als auch schriftlich

Stell Dir vor, Du wärst schon bei uns

Wenn sich Investieren mit MorgenFund anders anfühlen soll, dann sollte sich auch Arbeiten bei MorgenFund anders anfühlen: durch Dich!

Wir honorieren Deinen Einsatz bei uns mit einem attraktiven Gehalt, betrieblicher Altersvorsorge, RMV-Premium-JobTicket, flexiblen Arbeitszeiten, verschiedenen Arbeitsmodellen (onsite oder hybrid), Equipment für Dein Home-Office, modernen Büros sowie vielen weiteren Benefits.

Wir setzen uns für Chancengleichheit, Vielfalt und Integration am Arbeitsplatz ein. Für uns zählt, dass Du dich bei uns wohlfühlst!

Wir wollen Dich kennenlernen. Bist Du bereit?



jobs@morgenfund.com

Schaue gerne auf unserem LinkedIn Profil vorbei:

